

'Financiële Gids van verzekeringen' biedt ontluisterend beeld

Rendement verzekeringssector

ZAVENTEM (tijd) - Het rendement op eigen vermogen van de Belgische verzekeringsmaatschappijen is de jongste drie jaar in elkaar gestuikt. In 1986 haalde het gemiddeld rendement vóór belastingen en overdracht van meerwaarden naar het eigen vermogen een piek van 33%. In 1990 werd een dieptepunt bereikt van 4,6%. Voor de jaren 91 en 92 zal de return amper iets hoger liggen.

Dat verklaarde verzekerings-specialist prof. Christian Jaumain van de UC Louvain-la-Neuve bij de voorstelling van de 'Financiële Gids van de verzekeringen'.

In 450 bladzijden analyseren Christian Jaumain en Stefaan Princen (Vlerick School) de Belgische verzekeringssector tijdens het boekjaar 1991. De kern van

de studie bestaat uit een rangschikking van de Belgische verzekeringsmaatschappijen volgens een aantal bedrijfseconomische criteria zoals het totale premie-inkomen, de technische en financiële resultaten, de rendabiliteit van het eigen vermogen en de operationele bedrijfskosten. Voorts bevat de gids voor elke maatschappij een normale en een geherstructureerde jaarrekening evenals een winstanalyse, verschillende ratio's en het premie-inkomen voor elke verzekeringsstak.

De Belgische verzekeringssector is de jongste tien jaar grondig veranderd, stelt Jaumain. Het balanstotaal steeg van 729 miljard fr. in 1981 naar 1765 miljard fr. in 1990 en ruim 2.000 miljard fr. in 1992. Dat is zowat 20% van de Belgische staatsschuld in brede zin. Van dat bedrag bestaat 80% uit reserves en 13,5% is eigen vermogen. De premieontvangsten stegen van 187 miljard fr. in 1981 naar 358 miljard in 1990.

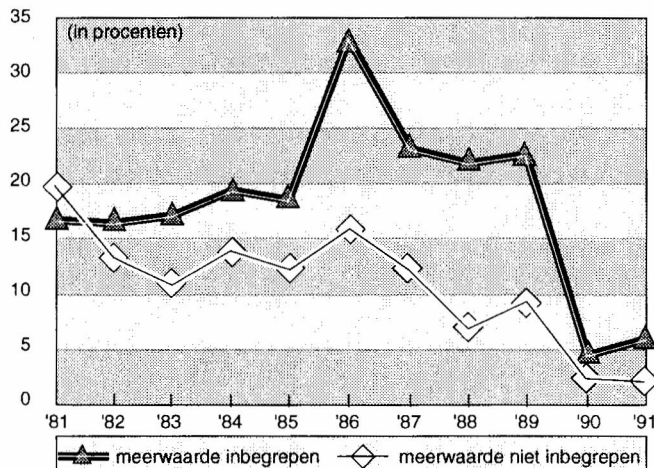
Het gegevensbestand voor de studie, waaraan 10 maanden is gewerkt, bevat 300.000 cijfergegevens. De derde editie van de gids wordt voor het eerst apart uitgegeven. In de voorbije twee jaar was de gids een supplement bij het Memento der Verzekeringen, ook uitgegeven door Kluwer

Editorial. Volgens uitgever Frank Claes is de nood aan financiële informatie over de Belgische verzekeringssector nog nooit zo groot geweest als nu. De sector, die worstelt met te hoge bedrijfskosten en technische kosten, heeft behoefte aan een periodiek financieel gezondheidsrapport, meent Claes.

Bergaf

De jaarrekening van een verzekeringsonderneming is overigens moeilijk te doorgronden, zegt Christian Jaumain. Vandaar dat het bijzonder nuttig was om een *geherstructureerde* jaarrekening op te stellen die meer inzicht verschaft in de financiële toestand van een maatschappij. Hoe die herschikking gebeurt, wordt in een afzonderlijk hoofdstuk uitgelegd. Stefaan Princen lichtte van zijn kant de betekenis van elk onderdeel uit de officiële jaarrekening van een verzekeringsmaatschappij toe. Het onderzoek bestrijkt 95% van de Belgische verzekeringssector. Bepaalde ondernemingen verstrekten geen gegevens. 'Een schande', zegt Christian Jaumain. 'Verzekeraars die pretenderen het vertrouwen van hun klanten te verdienen, vertikken het om informatie over hun be-

Winst voor belastingen en overdracht van meerwaarden naar eigen vermogen



Tijd Graphics

zorgwekkend

drijft te verstrekken. Dat kan niet.'

Uit de cijfers over het boekjaar 1991 blijkt dat het gemiddeld winstpercentage onder de grens van 4% is gedaald. In 1989 bedroeg dat nog 15%. Royale Belge scoort goed met 12% tegen 9,66% voor AG 1824 en 8,33% voor ASLK. Met de rendabiliteit op eigen vermogen gaat het, zoals uit bijgaande grafiek blijkt, de jongste jaren bergaf. In 1991 was er lichte opvering na het dieptepunt van 1990 toen voorjaarsstormen een miljardenschade aanrichtten. Het technisch resultaat verbeterde in 1991, maar bleef precair. De S/P ratio die de verhouding weergeeft tussen uitkeringen en ontvangen premies, bedroeg 95,6% in 1990 en daalde naar 90,7% in 1991. AG 1824 volgde de markttrend, zo blijkt uit het onderzoek, maar Royale Belge keerde meer schade uit dan de maatschappij aan premies inde. Ondanks personeelsvermindering en besparingen blijven de operationele bedrijfskosten het zorgenkind. Het marktgemiddelde bedroeg in 1991 36,03%, wat nauwelijks beter was dan in 1990. KB

Financiële Gids van de verzekeringen 1993, Zaventem, Kluwer Editorial, 450 blz. (tweetalig), tel. 02/719.15.84, 12.500 fr. (abonnement) - 15.000 fr. (los).



Christian Jaumain:
'Belgische
verzekeringssector
staart zich te veel
blind op
omzetgroei. Wat
telt, is de
winstgevendheid.'

(Foto: Photo News)