

Verzekeringen doorgelicht

Meerwaarden maken de resultaten goed

Van onze redacteur

De Belgische verzekeringsmaatschappijen hebben in het boekjaar '93 hun rendement op het eigen vermogen kunnen optrekken tot zowat 10 procent.

Dat is heel wat beter dan de 5 tot 6 procent van de drie jaren voor-dien, zo blijkt uit de financiële analyse van de Belgische verzeke-ringssector die in de zopas verschenen Financiële Gids '95 van de uitgeverij Kluwer werd opgenomen.

Toch moet een en ander in een juist perspectief worden ge-plaatst. Zo was niet minder dan 7 procent van de winstgevendheid afkomstig van gerealiseerde meerwaarden op de aandelen en obligaties die de verzekeraars in portefeuille hadden. Gezien 1993 zowel op de aandelen-

wisselmarkten een schitterend jaar was, kan dit bijgevolg niet als een blijvende winstbron wor-den beschouwd.

Bovendien blijkt ook het scha-
decijfer zich op een hoog niveau

schouwing wordt gelaten. De in-leidende bemerkingen van au-teur en UCL-professor Christian Jaunin in de Financiële Gids zijn ook terecht: "Opklaringen of luchtspiegelingen".

Anderzijds kent de verzeke-ringssector ook een positieve ontwikkeling. Zowel het aandeel van de commissielonen als van de algemene kosten in de premies blijft immers dalen. Z_0 is het aandeel van de commissielonen sedert 1987 van 15 naar 12 pro-
cent gedaald. Dit terwijl de algemene kosten terugliepen van 25 procent in 1985 naar 21 procent in 1993. Het aandeel van de personeelskosten in de premies bedroeg nog 13 procent tegenover 17 procent in 1985.

Dit laatste belet evenwel niet dat, ondanks deze verbetering, de operationele kosten bij de Belgische verzekeraars nog altijd boven die van buitenlandse con-currenten uitsteken. Ze bedraagen in ons land in totaal namelijk 33 procent van de premie, terwijl dat in Frankrijk 28 procent is voor niet-levensverzekeringen

en 11 procent voor levensverzeke-ringen.

Wie in een sector, die sinds een aantal jaren duidelijk naar adem snakt, de gezondheid van elke maatschappij wil analyseren, kan zich de recent verschenen 'Finan-ciële Gids '95' aanschaffen. Die geeft een grondige analyse van de 190 verzekeringsondernemingen van België en buitenlands recht, of goed voor 94 procent van de markt.

Ook biedt de Financiële Gids de mogelijkheid om de betrokken maatschappijen onderling te vergelijken in zestien rangschik-kingen. En dit over de boekjaren '91, '92 en '93 heen.

Goedkoop is het naslagwerk echter niet: 24.000 frank voor een los exemplaar en 20.000 frank voor een abonnement dat twee jaar loopt. Inlichtingen op 02/719.15.84.

★ Volgens winst (x 1.000 F)

1. AG 1824	47.948.805	(10,55 %)	6.066.011	(18,6 %)
2. Royale Belge	33.795.922	(7,44 %)	4.930.866	(11,0 %)
3. ABB	33.067.440	(7,29 %)	3.100.107	(18,5 %)
4. Oreliaus	22.322.872	(4,91 %)	1.894.048	(37,1 %)
5. Urbaine UAP	21.074.706	(4,64 %)	1.709.515	(23,2 %)
6. Cigna	17.791.846	(3,92 %)	1.609.076	(27,5 %)
7. Victoire	13.019.111	(2,86 %)	1.010.075	(62,4 %)
8. Assubel Leven	12.133.265	(2,67 %)	737.594	(20,6 %)
9. De Schelde	10.553.741	(2,32 %)	653.981	(18,5 %)
10. De Luijse Verz.	9.891.706	(2,18 %)	581.976	(24,9 %)

Tussen haakjes: het rendement op het eigen vermogen

De cijfers hebben betrekking op het boekjaar '93

Top 10

★ Volgens totaal incasso (x 1.000 F)
1. AG 1824
2. Royale Belge
3. ABB
4. Oreliaus
5. Urbaine UAP
6. Cigna
7. Victoire
8. Assubel Leven
9. De Schelde
10. De Luijse Verz.