

ENFIN !

Jadis, notre catalogue de librairie renseignait deux ouvrages belges pour la branche vie: "L'ASSURANCE GROUPE" ET "LA PRATIQUE DE L'ASSURANCE VIE".

Ce dernier est malheureusement épuisé depuis plusieurs années, ce qui a provoqué un trou dans l'éventail des éditions techniques que nous proposons à nos abonnés, pour une branche qui représente un encaissement de plus de 30 milliards en 1979.

Mais le mal est réparé, et c'est avec une grande satisfaction que nous vous présentons un livre tant désiré et qui rencontrera un large succès.



Si l'auteur étend son exposé aux plans de pension instaurés par des employeurs au profit de leur personnel en vue d'assurer à celui-ci des garanties à la retraite, et en cas de décès prématuré, il se place principalement au niveau du producteur auquel il distille des arguments de vente inédits en ce qui concerne les contrats vie individuels et de groupe.

L'assurance vie relève de techniques particulières. Est-ce un bon placement? Et l'inflation? Les questions financières sont abordées, malgré un désir de vulgarisation estimé nécessaire depuis de longues années par tous les praticiens, avec une rigueur mathématique indispensable à l'assurance vie.

La première partie, la plus importante, est consacrée aux tables de mortalité, aux combinaisons courantes d'assurance sur la vie et en cas de décès, la sélection des risques, la participation bénéficiaire et les assurances complémentaires, sans passer sous silence les charges des compagnies.

La deuxième partie s'étend aux réserves mathématiques et à leurs placements, l'indexation, et les droits de l'assuré sur son contrat. (rachat, réduction, avance sur police et la mise en gage).

La troisième, enfin, traite du régime fiscal, du rendement et des moyens de crédits qu'elle procure.

Dans sa préface, qui mérite d'être lue attentivement, l'auteur note la contradiction qui existe entre l'assurance privée dans notre existence, et la méconnaissance dont elle est l'objet, même auprès des professionnels de la production. Il est vraiment difficile d'admettre qu'une imprévoyance généralisée puisse constituer une réponse valable aux aléas des problèmes familiaux et sociaux, comme aux insuffisances financières de la retraite.

Au hasard, nous y lisons une réflexion pertinente. Pour être invulnérable à l'inflation, ce ne sont pas les capitaux assurés qui doivent être liés à l'index, mais les réserves mathématiques...

L'auteur, inutile de le cacher, est directeur de la succursale belge de l'une des plus importantes compagnies européennes spécialisées en assurance sur la vie. Il est licencié en sciences mathématiques, actuariaire et docteur en sciences actuarielles. Il a publié des études consacrées à la gestion technique de l'assurance vie et au rendement des opérations financières.

En collaboration avec le Prof. FI. DE VYLDER, il a publié un "**Exposé moderne de la théorie mathématique des opérations viagères**", thème d'un premier tome qui sera suivi d'un second, consacré aux opérations financières.

Cet ouvrage diffusé par l'**O.A.B.** a connu une large diffusion à l'étranger.

"MAIS OUI, VOUS COMPRENEZ L'ASSURANCE VIE" ne se limite pas à la Belgique. On y retrouve "**Mutadis mutandis**" une large philosophie de l'assurance sur la vie.

Ouvrage cartonné, couverture couleur, largement illustré de graphiques, en vente **exclusivement** à l'**O.A.B.**

PRIX : 890,-Frs (frais d'envoi en sus).

L'intérêt de cet ouvrage ne se limite pas aux assureurs et aux producteurs. Mais il est du plus haut intérêt pour les juristes, les étudiants, les conseillers fiscaux et financiers, ainsi qu'aux associations de consommateurs.